Pierwsze kroki

Dlaczego warto wybrać voxDeveloper?

voxCRM to wiodący w Polsce system CRM dla deweloperów, używany przez czołowe firmy deweloperskie, takie jak Robyg, Dekpol, Moderna, Acciona, Sun&Snow, Mill-yon, Novisa, oraz niemal dwustu innych małych i dużych deweloperów z całego kraju.

System został zaprojektowany, aby działać szybko w przeglądarce internetowej, oferując przyjazny dla użytkownika interfejs. Obejmuje kompleksową obsługę klienta – od publikacji danych lokali na stronie internetowej, poprzez zarządzanie zapytaniami i procesem sprzedaży, aż po obsługę posprzedażową i szczegółowe raportowanie.

Korzyści dla Działu Marketingu

- **Automatyzacja procesów:**
  - Eksporty ofert na portale nieruchomości (Otodom, Gratka, RynekPierwotny, Domiporta itp.).
  - Automatyczna aktualizacja danych inwestycji na stronie internetowej.
  - Integracja z YouLead, GetResponse i innymi narzędziami marketing automation.
- **Skuteczne zarządzanie danymi:**
  - Import i eksport danych z plików Excel i PDF.
  - Analiza skuteczności działań w kanałach marketingowych – raporty leadów.
- **Nowoczesne rozwiązania:**
  - Łatwe podłączenie zapytań z Google, Facebook, CallPage.
  - Grupowa wysyłka e-maili i zarządzanie newsletterami.

Korzyści dla Działu Sprzedaży

- **Przyspieszenie procesów:**
  - Szybszy dostęp do leadów i generowanie ofert z szablonów.
  - Obsługa szablonów e-maili i standardyzacja odpowiedzi.
- **Usprawniona współpraca:**
  - Łatwiejsza wymiana informacji między działami.
  - Dostęp do danych klientów, wpłat, usterek i statusów spraw.
  - Moduły współpracy z pośrednikami i platformami typu Expander, Primse.
- **Wsparcie w administracji:**
  - Generowanie dokumentów (np. oświadczenia dla banków) w zaledwie kilka kliknięć.

Korzyści dla Zarządu

- **Pełna kontrola i analiza:**
  - Łatwiejsza analiza kosztów marketingowych i sprzedaży.
  - Identyfikacja najskuteczniejszych źródeł umów.
  - Możliwość wykrywania problemów w procesie sprzedaży, marketingu i obsługi posprzedażowej.
- **Oszczędność czasu i kosztów:**
  - Zmniejszenie kosztów administracyjnych dzięki automatyzacji.
  - Wersja angielska systemu i raportów dla międzynarodowych klientów.

Korzyści dla Działu Obsługi Posprzedażowej

- **Efektywne zarządzanie zadaniami:**
  - Nadzór nad zmianami lokatorskimi i aranżacyjnymi.
  - Moduł odbiorów i kalendarz terminów.
  - Zarządzanie usterkami z przypomnieniami o terminach.

Korzyści dla Działu Księgowego

- **Usprawnione procesy finansowe:**

© 2026 voxCRM <kontakt@voxdeveloper.com> | 08-11-2026 22:11

URL: https://voxcrmedu.com/content/6/15/pl/dlaczego-warto-wybrać-voxdeveloper.html

- Łatwe oznaczanie wpłat klientów i import z wyciągów bankowych.
- Wystawianie faktur i ich eksport do programu księgowego bez przepisywania danych.
- Generowanie plików wsadowych dla DFG.

---

voxDeveloper to wszechstronne rozwiązanie, które wspiera każdy aspekt działalności dewelopera – od marketingu, przez sprzedaż, aż po obsługę posprzedażową i księgową, zwiększając efektywność pracy i obniżając koszty.

Unikalny ID rozwiązania: #1014

Autor: : Lewandowski Patryk

Data ostatniej aktualizacji: 2024-12-27 11:07

© 2026 voxCRM <kontakt@voxdeveloper.com> | 08-11-2026 22:11

URL: https://voxcrmedu.com/content/6/15/pl/dlaczego-warto-wybrać-voxdeveloper.html