Raporty

Raport leadów i sprzedaży

System VoxCRM oferuje zaawansowane narzędzia do tworzenia raportów wspomagających analizę sprzedaży lokali.

1. Generowanie raportu

1. Przejdź do zakładki "Raporty" w panelu głównym po zalogowaniu się do systemu.
2. Wybierz "Raport leadów i sprzedaży" z sekcji "Raporty leadów".
3. Dostosuj raport do swoich potrzeb za pomocą dostępnych filtrów:
    - Zakres dat
    - Inwestycje
    - Doradcy
    - Sposób kontaktu
4. Kliknij przycisk "Szukaj", aby wygenerować raport.
5. Aby wyeksportować dane do formatu Excel (.xls) kliknij ikonę Excela w prawym górnym rogu ekranu.

2. Omówienie sekcji raportu

1. Statystyki według inwestycji
    - Prezentacja statystyk inwestycji zestawionych w tabeli.
        - Suma - suma statystyk z całej kolumny.
        - Inwestycja - nazwa inwestycji w systemie voxCRM.
        - Liczba leadów - liczba nowych leadów utworzonych w wybranym okresie czasowym.
        - Nowi klienci - liczba nowych klientów utworzona z nowych leadów.
        - Liczba ponownych zapytań - liczba leadów powiązana do wcześniej już istniejącego klienta.
        - Sptokania - liczba spotkań przeprowadzona z klientami z kolumny "Nowi Klienci" i klientami powiązanymi z zapytaniami z kolumny "Liczba ponownych zapytań". Zliczne są spotkania przeprowadzone tylko w wybranym okresie czasowym.
        - Liczba umów - liczba nowych umów utworzona z klientami z kolumny "nowi klienci" i "liczba nowych leadów".
        - Liczba rezygnacji - umowy z kolumny "liczba umów" o statusie "anulowano". Jeżeli anulowano dwie umowy związane z jednym lokalem (np. umowa rezerwacyjna i deweloperska) zliczają się jako jedna.

Statystyki według inwestycji

INWESTYCJA	LICZBA LEADÓW	NOWI KLIENCI	LICZBA PONOWNYCH ZAPYTAŃ	SPOTKANIA	LICZBA UMÓW	LICZBA REZYGNACJI
Suma	193	144	10	15	22	14
Leszczynowy Staw	85	59	4	9	8	5
Jaworowe Wzgórze	105	83	5	6	14	9
Magiczny Zakątek	3	2	1	0	0	0

2. Statystyki według źródła pochodzenia
    - Przezentacja staystyk względem źródła pochodzenia zestawione w tabeli
        - Suma - suma wartości z danej kolumny
        - Źródło pochodzenia - nazwa źródła pochodzenia orzypisanego do leada.
        - Liczba leadów - liczba nowych leadów utworzonych w wybranym okresie czasowym.
        - Nowi klienci - liczba nowych klientów utworzona z nowych leadów.
        - Liczba ponownych zapytań - liczba leadów powiązana do wcześniej już istniejącego klienta.
        - Sptokania - liczba spotkań przeprowadzona z klientami z kolumny "Nowi Klienci" i klientami powiązanymi z zapytaniami z kolumny "Liczba ponownych zapytań". Zliczne są spotkania przeprowadzone tylko w wybranym okresie czasowym.
        - Liczba umów - liczba nowych umów utworzona z klientami z kolumny "nowi klienci" i "liczba nowych leadów".
        - Liczba rezygnacji - umowy z kolumny "liczba umów" o statusie "anulowano". Jeżeli anulowano dwie umowy związane z jednym lokalem (np. umowa

© 2026 voxCRM <kontakt@voxdeveloper.com> | 24-11-2026 09:24

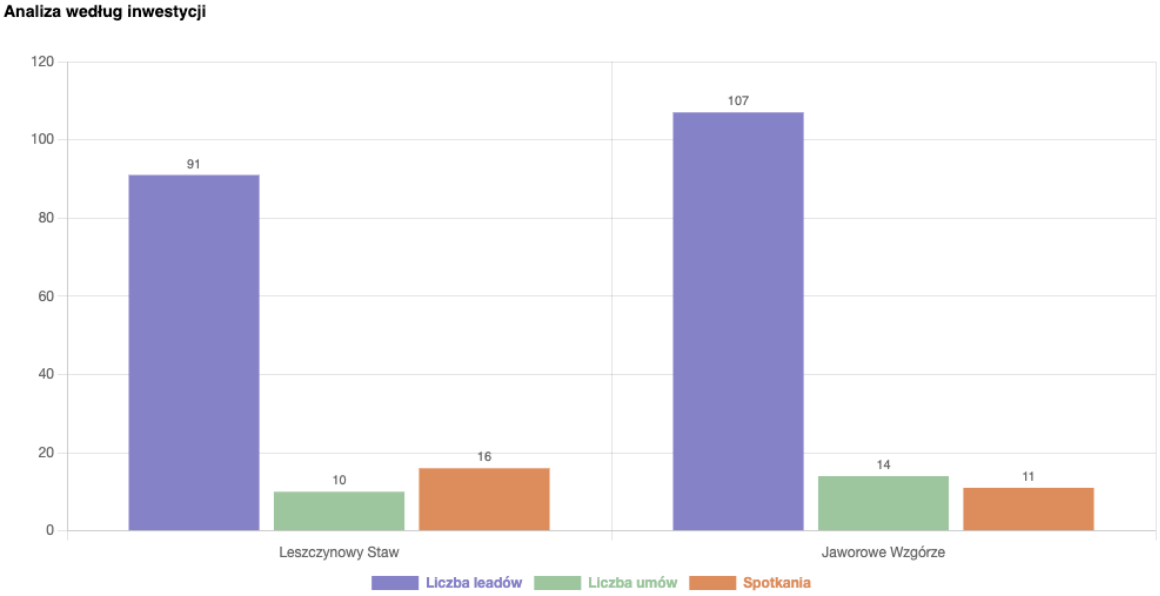
URL: https://voxcrmedu.com/content/16/218/pl/raport-leadów-i-sprzedaży.html

rezerwacyjna i deweloperska) zliczają się jako jedna.

Statystyki według źródła pochodzenia

ŹRÓDŁO POCHODZENIA	LICZBA LEADÓW	NOWI KLIENCI	LICZBA PONOWNYCH ZAPYTAŃ	SPOTKANIA	LICZBA UMÓW	LICZBA REZYGNACJI
Suma	**185**	**137**	**10**	**13**	**21**	**13**
Inne	23	16	3	4	4	3
WWW	57	41	1	3	6	4
Z polecenia	1	1	0	0	0	0
Portal - Rynek Pierwotny	2	2	0	1	1	0
Reklama - Internet	3	3	0	0	0	0
Zapytanie z domy.pl	6	3	0	0	1	0
Zapytanie z Domiporta.pl	5	4	0	1	0	0
Zapytanie z Dompress.pl	7	4	1	0	1	1
Zapytanie z Gratka.pl	6	3	2	0	0	0
Zapytanie z TabelaOfert.pl	4	4	0	0	0	0
Zapytanie z Rynekpierwotny.pl	8	5	1	0	0	0
Centrala telefoniczna	2	2	0	0	0	0
Callpage	13	12	0	1	0	0
Youlead	1	1	0	0	1	1

3. Analiza według inwestycji
   - W raporcie będzie generowany wykres słupkowy pokazujący dane dot. leadów z tabeli Statystyki z podziałem na inwestycje.

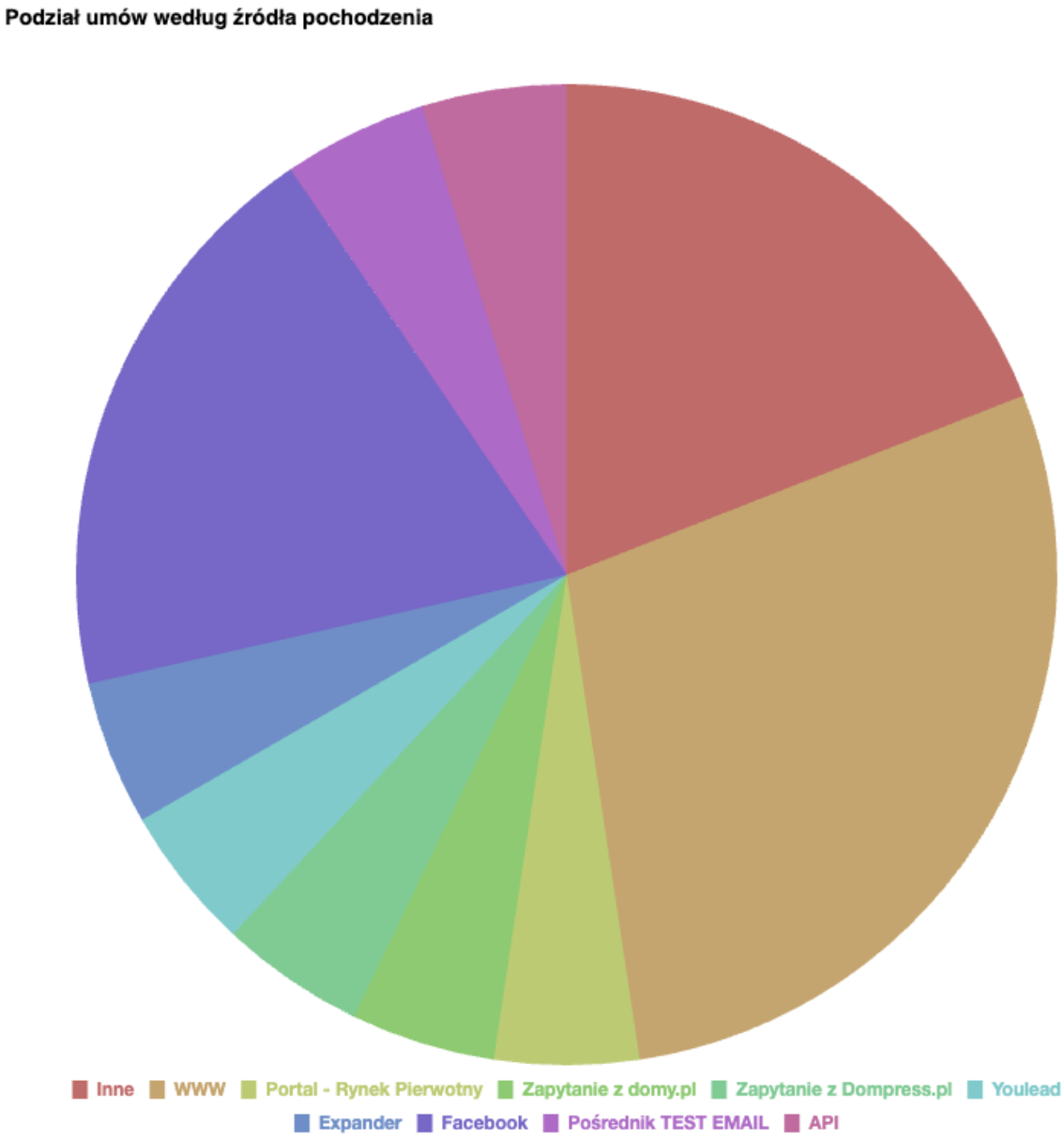


4. Podział umów według źródła pochodzenia
   - W raporcie będzie generowany wykres kołowy pokazujący dane dot. ustawionych źródeł pochodzenia dla umów z tabeli "Statystyki według źródła pochodzenia". Aby zobaczyć wartości należy najechać kursorem na fragment wykresu.

© 2026 voxCRM <kontakt@voxdeveloper.com> | 24-11-2026 09:24

URL: https://voxcrmedu.com/content/16/218/pl/raport-leadów-i-sprzedaży.html

Raporty



Unikalny ID rozwiązania: #1224
Autor: : Pałka Daria
Data ostatniej aktualizacji: 2025-10-27 13:21

© 2026 voxCRM <kontakt@voxdeveloper.com> | 24-11-2026 09:24
URL: https://voxcrmedu.com/content/16/218/pl/raport-leadów-i-sprzedaży.html